

## د. شريف الخولي الشريك والرئيس الإقليمي لمنطقة شمال إفريقيا والشرق الأوسط:

# أكتيس تدرس وتبحث عن فرص في الطاقة المتجددة من القطاع الخاص بمصر

## نعمل للفوز بمحطة سيمنس.. وجر استكمال بلورة مشروعات الشراكة مع الصندوق السيادي

حاليًا على المدفوعات والخدمات المالية الإلكترونية لتوافر فرص نمو كبيرة خاصة بعد جائحة كورونا التي استفاد منها كل ما له علاقة بالمعاملات الإلكترونية، مع الإشارة إلى إمكانية اقتناص صفقات أخرى بهذا القطاع.

كما أشار إلى قطاع الصحة باعتباره من القطاعات الرئيسية التي تركز عليها أكتيس وتمتلك به مجموعة مستشفيات كليوباترا ومجموعة معامل البرج والمختبر واللذين يعدان من أكبر المجموعات الطبية في مصر، لافتًا إلى دعم شركته الكامل لخطتها الطموحة للتوسع خلال الفترة المقبلة.

وقال الخولي: «محفظة استثماراتها في مصر كبيرة جدًا حاليًا بخلاف المستهدفات الجديدة، والتوسعات يجب أن تتناسب مع حجم نشاط المستثمر.. لكن الظروف بالفعل صعبة، ورغم توافر الفرص إلا أن التحديات أصبحت كبيرة على مستوى المنطقة بأكملها بسبب تداعيات أزمة كورونا، ونحن ما زلنا نعمل حاليًا على دراسة الفرص بالقطاعات السابق ذكرها بالتوازي مع تقديم كل الدعم للاستثمارات القائمة خاصة في ظل المردود الإيجابي الناتج عن كفاءة فرق الإدارة بهذه الاستثمارات».

### ندعم الخطط التوسعية لشركات فوري وكليوباترا والمعامل

بفرص نمو القطاع المالي ومجال المدفوعات الإلكترونية على وجه الخصوص، مشيرًا إلى مساهمة أكتيس بشركة فوري قبل طرح العام للشركة في البورصة، ودعم شركته الكامل لخطتها التوسعية خلال الفترة المقبلة.

وتملك شركة أكتيس مصر للمدفوعات 67.2% من رأسمال شركة فوري لتكنولوجيا البنوك والمدفوعات الإلكترونية وفقًا لآخر هيكل للمساهمين بالشركة.

واستعد الخولي الاستثمار بالقطاع المصرفي خلال هذه المرحلة، لافتًا إلى أن التركيز ينصب



الدكتور شريف الخولي الشريك والرئيس الإقليمي لمنطقة شمال إفريقيا والشرق الأوسط لشركة أكتيس

أعمال التنفيذ تسير بصورة جيدة وفقًا للجدول الزمني، وقال: «ما زلنا نبحث عن فرص استثمارية أخرى في هذا المجال».

وأوضح الخولي أن جائحة كورونا أثرت بشكل كبير على كل قطاعات الاستثمار، مما دفع الشركات والمستثمرين تجاه التركيز على الاستثمارات القائمة والعمل على حمايتها في مواجهة الظروف المحيطة والارتقاء بأدائها، على أن يتم استئناف التوسعات والخطط الاستثمارية مع بداية تحسن الأوضاع.

وأكد الخولي أنه جار استكمال تطوير بلورة الفرص الاستثمارية الممتددة عليها مع الصندوق السيادي المصري بموجب مذكرة التفاهم الموقعة مطلع العام الجاري، والتي تتركز بشكل أساسي على مجالات الطاقة والبنية التحتية وهي مقدمتها الاستحواذ على محطة كهرباء سيمنس.

وأضاف: «عملية طرح محطة كهرباء سيمنس تشهد تحركات من جانب الحكومة، ونحن نستجيب لها، وحاليًا يعمل المستشار المالي الممين على الأمر ومن جانبنا نعمل جاهدين لتحسين فرصنا للفوز بالمقولة».

ومن ناحية أخرى، أكد الخولي تفاؤل أكتيس

### ياسمين منير ورضوى إبراهيم

كشفت الدكتورة شريف الخولي، الشريك والرئيس الإقليمي لمنطقة شمال إفريقيا والشرق الأوسط لشركة أكتيس، عن دراسة عدة فرص بمجال الطاقة المتجددة مع المستثمرين بالشروعات القائمة من القطاع الخاص بمجال طاقة الرياح والطاقة الشمسية، مرجحًا تنفيذ صفقة بهذا القطاع قبل نهاية العام الجاري دون الكشف عن حجم الاستثمارات المرصودة لها.

وقال الخولي في تصريحات خاصة لنشرة حابي الصادرة عن بوابة حابي جورتال: «أكتيس مهمة للمشاركة في كل المشروعات الجديدة بمجالات الطاقة المتجددة التي يتم طرحها، وبالإضافة إلى ذلك نبحث عن فرص مع المستثمرين بالمشروعات القائمة، وبالفعل توجد عدة فرص حاليًا تحت الدراسة بمجال الطاقة الشمسية والرياح».

وتوقع الخولي الانتهاء من مشروع محطة طاقة الرياح بمنطقة خليج السويس ودخولها الخدمة بنهاية العام القادم، مشيرًا إلى أن

## 400 مليون جنيه كحد أقصى تمول من المساهمين رئيس فوري يكشف خطة استثمار زيادة رأسمال الشركة

### تسريع وتيرة التوسع بمنصات قبول المدفوعات والهاتف المحمول وخدمات سلاسل التوريد لنصف الخطة الزمنية

ما دفع لضخ استثمارات كبيرة خلال الفترة الماضية ومن المزمع مضاعفتها بهدف زيادة الخدمات المتاحة.

واستعد صبري تنفيذ صفقات للاستحواذ على حصص مؤثرة بهذه المجالات خلال هذه المرحلة التي تشهد التركيز على البنية التحتية وتدعم منصة الخدمات والعمل على تزويد الشركات المختلفة بالحلول التكنولوجية الملائمة بمنظومة التعامل الرقمي خاصة بعد زيادة الاعتماد عليها بعد جائحة كورونا.

ولم يستبعد رئيس شركة فوري في الوقت نفسه إمكانية اللجوء للاقتراض المصرفي حال توافر فرص استثمارية جاذبة تستدعي ذلك، مؤكدًا توافر مركز مالي جيد يدعم فرص شركته في الاقتراض إذا رغب في ذلك، كما ذكر توافر رصيد جيد من السيولة مستشف عنه التوقع المالية للشركة.

وقال صبري: «تحديد تكلفة الاستثمارات تدخل فيه حسابات متعددة، فبخلاف الفرص التي تمت دراستها بالفعل يتم الأخذ في الاعتبار الفرص التي قد تظهر في الفترة المقبلة خاصة مع توافر مؤشرات إيجابية بتوسع السوق وتوافر فرص نمو قوية بمجالات التكنولوجيا المالية والمدفوعات».



أشرف صبري رئيس مجلس إدارة شركة فوري لتكنولوجيا البنوك والمدفوعات الإلكترونية

المعدات والموظفون ومركز الاتصالات الداعم لذلك، ووفق كل ذلك تكلفة البنية التحتية اللازمة لمواكبة التوسع في هذه المنظومة»، وأشار صبري إلى أن أغلب البنوك حاليًا تتعامل من خلال منظومة الهاتف المحمول التابعة لشركته كما أن فوري لديه تطبيق خاص، لافتًا إلى رؤية إدارة الشركة بأن المستقبل لهذا الاتجاه بالنسبة للمستخدمين الأفراد، وهو

كشفت أشرف صبري، رئيس مجلس إدارة شركة فوري لتكنولوجيا البنوك والمدفوعات الإلكترونية، عن خطة توظيف زيادة رأسمال الشركة، وأكد أنها تتركز على ثلاثة محاور توسعية بمنظومة خدمات الشركة إلى جانب توفير قدر مناسب من السيولة لاقتناص الفرص الجاذبة التي قد تظهر خلال الفترة المقبلة.

وأعلنت أمس شركة فوري عن قرار زيادة رأسمالها بحد أقصى 400 مليون جنيه بقيمة الاسمية، ويبلغ رأسمال الشركة حاليًا 453.652 مليون جنيه بعد أن رفعت في أبريل الماضي بواقع 100 مليون جنيه عبر توزيع أسهم مجانية.

وقال صبري في تصريحات خاصة لنشرة حابي: «السوق مفتحة وتحتوي على فرص كثيرة ونحن لدينا بالفعل خطط في المجالات التي حدناها سابقًا، ونستهدف من خلال زيادة رأسمال الشركة أن يتم تنفيذ هذه الخطط في نصف الفترة الزمنية التي كانت مقررة من قبل».

وأوضح أن زيادة رأسمال فوري ستركز على توسعات منظومتي قبول المدفوعات الإلكترونية، وخدمات الهاتف المحمول، إلى جانب زيادة الخدمات والقدرة الاستيعابية لمنصة سلاسل التوريد والحلول الرقمية الخاصة بها.

وأشار إلى أن التوسع في منظومة قبول المدفوعات الإلكترونية يستهدف زيادة سرعة في عدد التجار بالمنظومة سواء على مستوى المتاجر الإلكترونية أو المحلات وكذلك تطبيقات التليفون المحمول، قائلًا: «مضاعفة التوسعات في هذا المجال يحتاج إلى استثمارات كبيرة تتعلق بتكلفة التواجد والانتشار في أماكن متعددة بما في ذلك

## نائب رئيس اتحاد النقل الجوي الدولي «إياتا» للمنطقة: 26 مليار دولار تراجعًا في إيرادات الطيران بالشرق الأوسط خلال شهر كورونا

وحتى نهاية الشهر الماضي، وأكد أنه لا بد من مساندة ودعم قطاع الطيران، وعلى الحكومات فتح المطارات وتطبيق جميع الإجراءات الاحترازية والاشتراطات الصحية، حتى يتم التأكد من أن الطيران لن يسهم في انتشار فيروس كورونا.

وأجرى الاتحاد الدولي للنقل الجوي عدة تحليلات مالية مستقبلية عن قطاع النقل الجوي عالميًا، والتي أظهرت نتائجها توقعات بخسارة 2.2 مليار مسافر، إلا أن شركات الطيران ستخسر 37.54 مليار دولار على كل مسافر، ولهذا دعت الحكومات بشكل عاجل إلى توفير الإعانات المالية التي تضمن بقاء عمل شركات الطيران وتجنب استنزافها للاحتياجات المالية لديها.

فاروق يوسف

قال محمد البكري، نائب رئيس اتحاد النقل الجوي الدولي «إياتا» لإفريقيا والشرق الأوسط، إن قطاع الطيران شهد لأول مرة أزمة بهذه الحدة أدت إلى توقف 97% من عمليات القطاع كل، وهو ما بدأ واضعًا في خسائر شركات الطيران في دول الشرق الأوسط.

وأوضح في تصريحات لنشرة حابي، أن إيرادات القطاع تراجعت بأكثر من 26 مليار دولار، في حين هبعت الأرباح بنحو 4.6 مليار دولار، وذلك منذ بداية انتشار أزمة كورونا

والمطلوب وعدد المحطات المتواجدة لم تُعط الطلب المرتقب.

وأوضح سعد، أن الموقف الحالي يتضمن جمع المعلومات من قبل الحكومة حول معرفة نية الشركات المشاركة في المشروع القومي والتي لديها قابلية واستعداد لذلك ومن ثم بلورة الاحتياجات الإنتاجية، مشيرًا إلى أن الجهات المسؤولة لم تضع أي شروط في الوقت الحالي للكيانات العاملة في السوق وإنما اكتفت بالتحري حول توافر إمكانية الدول في الإحلال.

وكشفت مدير عام شركة بريليانس البافارية، عن استهداف شركته خوض مبادرة إحلال السيارات المتقدمة من خلال الميكروباص جنبي H1.

ويرى أن عوامل نجاح المبادرة تتلخص في تحقيق حالة من الأمان للعملاء بأن مصاريك تشغيل السيارة ستخفض بنحو 50% وضمان قوة المحرك وعدم تلفه من التحويل لأنظمة الغاز الطبيعي، لتلبية احتياجات الدولة وتعظيم الاستفادة من الإنتاجات الهائلة من الوقود المستدام.

وبين أن استراتيجية شركته تركز في الوقت الحالي على حل مشكلات العملاء الحاليين المتعلقة بالأعطال والصيانة، معتبرًا أن إرضاءهم والوقوف على المعوقات التي تعترضهم أهم من إيجاد مستهلكين جدد في الوقت الحالي.

وتقدم شركة بريليانس البافارية، الوكيل المحلي للعلامة الصينية ميكروباص جنبي «H1»، فئة البنزين بنحو 245 ألف جنيه.

وأعلنت «بريليانس البافارية» في وقت سابق عن سعيها بالتعاون مع الجانب الصيني لافتتاح ملف التجميع المحلي ولكن تداعيات كورونا أرجأت الخطط التوسعية في هذا الصدد.

### أهم الأخبار

اضغط على العناوين Click here

السياسي يوجه بالتوسع في مشروعات الربط الكهربائي

مصر للمقاصة تلغي العمومية غير العادية وتنتظر ضوابط تشكيل المجلس

إعلان القائمة الكاملة للتجار المشاركين في مبادرة تحفيز الاستهلاك

توي للسياسة تلغي جميع الرحلات إلى البر الإسباني الرئيسي حتى 9 أغسطس

إتش إس بي سي ينفي اتهامات مساهمته في اعتقال المحيرة المالية لشركة هولووي

إصابات فيروس كورونا عالميا تتجاوز 16 مليونا والوفيات تقارب 644 ألفا

السعودية تجهز بإجراءات صارمة لتنظيم موسم حج استثنائي

## خالد سعد مدير عام الشركة: بريليانس البافارية تُشارك بالسيارة جنبي H1 في مبادرة إحلال المركبات



المهندس خالد سعد مدير عام شركة بريليانس البافارية وكلاء بريليانس وميكروباص «جنبي»

### طرح موديلات 2021 الملاكي والتجاري بحلول سبتمبر المقبل

شاهدة إبراهيم

قال المهندس خالد سعد، مدير عام شركة بريليانس البافارية وكلاء بريليانس وميكروباص «جنبي» في السوق المحلية، إن شركته تستهدف تقديم السيارة بريليانس V6 موديل 2021 في شهر سبتمبر المقبل إلى جانب طرح الأيقونة الأحدث من ميكروباص جنبي.

وأوضح سعد في تصريحات لنشرة حابي الصادرة عن بوابة حابي جورتال، أن الزيادات السعرية المقررة على موديلات 2021 التي دخلت السوق المصرية جاءت أقل عند المقارنة مع السنوات الماضية، نظرًا لأن حركة البيع غير مستقرة فضلًا عن أن هناك حالة تخوف تتابح المستهلكين بسبب تداعيات فيروس كورونا، معتبرًا أن تقديمها ليس مؤشرًا على تعافي القطاع وإنما بغرض تنشيط المبيعات وتشجيع الجمهور على الشراء.

وحول مبادرة إحلال الميكروباص، كشفت خالد سعد، أن الجهات الحكومية المنوطة بهذا الملف خاطبت جميع شركات السيارات لجس النض حول القدرة على الدخول في هذه الاتفاقية، مضيفًا أن شركته كانت من ضمن الكيانات التي أعلنت عن استعدادها للمشاركة في المشروع القومي.

وأشار إلى أن ذلك سيتم على مراحل تستغرق مدد زمنية مختلفة من عام إلى 3 أعوام ومن ثم يتقدم المصنعين بأعداد المركبات المتفق عليها ضمن بنود التعاقد.

وتابع أن ملامح المبادرة لم تكتمل بعد وسوف تشهد تطورات الفترة القادمة، فضلًا عن أن البنية الأساسية للمركبات العاملة بالغاز الطبيعي لم تتوافر بالشكل الكافي